

**All for One Steeb****Offener Erfahrungsaustausch mit Anwendern**

Für Kunden und Interessenten hat All for One Steeb, SAP-Partner im Mittelstandmarkt, den „SAP Tag der offenen Tür“ ins Leben gerufen. Auf der Veranstaltung hatten Teilnehmer die Möglichkeit, in einen Dialog mit den Anwendern zu treten und so von deren Erfahrungen zu profitieren. Der Event fand Anfang Juni im oberösterreichischen Munderfing bei der WP Performance Systems Group, einem Unternehmen aus dem Motorrad-Zulieferer-Bereich, statt.

All for One Steeb versteht sich als Branchenspezialist unter den SAP-Dienstleistern. In erster Linie konzentrieren sich der für den österreichischen Markt verantwortliche Verkaufsleiter Nikolaus Liebscher und sein Team auf die mittelständische Fer-

tigungsindustrie, die Konsumgüterindustrie und den Dienstleistungssektor. Zum Portfolio zählen 75 Zusatzlösungen für die SAP-Standardanwendun-

gen. Diese entstehen in Zusammenarbeit mit den Kunden.

Die WP Performance System Group mit rund 500 Mitarbeitern an fünf Standorten hat SAP auf Basis einer Branchenlösung für die Automobilzulieferindustrie implementiert. „Der komplette Logistik-, Produktions-, Finanz- und Controllingbereich inklusive Personalverwaltung wird bei uns jetzt über SAP abgebildet“, schilderte der Vorstandsvorsitzende Hannes Haunschmid. Früher waren für diese Aufgaben vier eigenständige ERP-Systeme verschiedener Hersteller zuständig, was einen abteilungsübergreifenden Datenaustausch kompliziert machte. ■



Foto: All for One Steeb

**All for One Steeb-Verkaufsleiter Österreich Nikolaus Liebscher am „SAP Tag der offenen Tür“ bei der WP Performance Systems Group**

All for One Steeb  
[www.all-for-one.com](http://www.all-for-one.com)