



**Ausgabe**  
24.09.2012/Nr. 19/2012

**Heftumfang** 120 Seiten  
**Medienart** Printmedien  
**Medientyp** Fachpresse  
**Erscheinungsweise** 2 x monatlich  
**Branche** IT Allgemein  
**Bundesland** Überregional  
**Nielsengebiet** nicht zugeordnet

**Auftrags-Nr.** 13612  
**Kunden-Nr.** 31272  
**Thema-Nr.** 051.069

**Suchbegriff(e)** 1. All for One, -Steeb AG

**Verlag** Vogel IT-Medien GmbH, 86156 Augsburg, August-Wessels-Str. 27, Tel.: 0821 21770, Fax: 0821 2177150  
E-Mail: zentrale@vogel-it.de, URL: www.vogel-it.de

**Redaktion** IT-Business Redaktion, 86156 Augsburg, August-Wessels-Straße 27, Tel.: 0821 2177206, Fax: 0821 2177230  
E-Mail: redaktion@vogel-it.de, URL: www.it-business.de

Publikation	Auflage *		Reichweite** Medien-Nr.		
	verkauft	verbreitet	gedruckt	(in Mio.)	
IT-Business	129	26.454	26.850 <sup>1</sup>	0,14 <sup>a</sup>	7805

Quelle(n): \* 1. IVW \*\* a. gewichtet

© Copyright des Artikels liegt beim Verlag

## All for One Steeb verstärkt sich im Norden

Das **SAP-Systemhaus** All for One Steeb kündigt den Kauf der Lübecker **OSC-Gruppe** an. Mit der Übernahme stärkt der Filderstädter Dienstleister seine Existenz in der **norrddeutschen Region**.

IT-BUSINESS / Michael Hase

**A**ll for One Steeb kauft in Norddeutschland zu: Der SAP-Dienstleister mit Sitz in Filderstadt und die Aktionäre der Lübecker MyOSC.com AG haben eine umfassende Absichtserklärung unterzeichnet. Im Kern sieht die Vereinbarung vor, dass All for One Steeb sich zunächst mit 60 Prozent der Aktien an der norddeutschen Unternehmensgruppe beteiligt und sie im Lauf der kommenden Jahre vollständig übernimmt.

Die drei Gründer von MyOSC.com bleiben weiterhin als Vorstände der AG und Geschäftsführer ihrer Tochtergesellschaften tätig. Zur 1993 gegründeten Gruppe gehören die Unternehmen OSC Open Systems Consulting, Lübeck, OSC Smart Integration und OSC Business Solutions, beide Hamburg, sowie OSC Business Xpert, Burgdorf.

Die OSC-Gruppe beschäftigt insgesamt rund 80 Mitarbeiter und erzielte zuletzt einen Jahresumsatz von rund acht Millionen Euro. Sie ist SAP Special Expertise Partner



**LARS LANDWEHRKAMP**, Vorstand All for One Steeb, baut die Präsenz des SAP-Systemhauses in Norddeutschland aus.

für Supply Chain Execution und Professional Services. Außerdem zählen Human Capital Management und Business Analytics zu den Fachgebieten des Dienstleisters. Nicht zuletzt vertreibt der ERP-Spezialist das Mittelstandsprodukt SAP Business One.

Mit der geplanten Beteiligung an der Lübecker Gruppe baut All for One Steeb die

lokale Präsenz in Norddeutschland aus und möchte auf diese Weise die Kundenbetreuung in der Region intensivieren. Beide Unternehmen „arbeiten bereits seit vielen Jahren erfolgreich als Geschäftspartner zusammen“, berichtet Lars Landwehrkamp, Vorstandssprecher von All for One Steeb. OSC betreue eine große Kundenbasis, insbesondere in der Konsumgüter- und Prozessindustrie. „Diese gute Basis wollen wir gemeinsam weiter kräftig ausbauen.“

All for One stieg im Herbst 2011 durch die Übernahme der nur wenig kleineren SAP-Tochter Steeb zu einem der größten SAP-Dienstleister im Mittelstand auf. Das Unternehmen sieht sich selbst als Nummer eins im deutschsprachigen SAP-Markt und betreut nach eigenen Angaben die größte mittelständische Kundenbasis. □

Hintergründe zum Thema:

web | [www.all-for-one.com](http://www.all-for-one.com)

