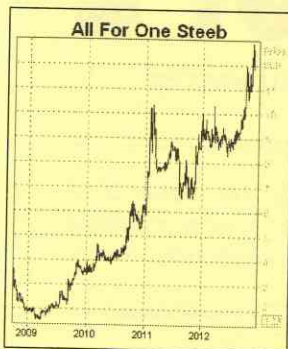


| Publikation | Auflage * | | Reichweite** | | Medien-Nr. (in Mio.) |
|-------------------|-----------|------------|-------------------|-------------------|-------------------------|
| | verkauft | verbreitet | gedruckt | (in Mio.) | |
| Hot Stocks Europe | k.A. | k.A. | k.A. ¹ | k.A. ^a | 9717 |

Quelle(n): * 1. Verlagsangabe ** a. gewichtet
 © Copyright des Artikels liegt beim Verlag

HOT STOCKS EUROPE

Nr. 23 vom 26. November 2012
 10. Jahrgang / Seite 2



ALL FOR ONE STEEB ist die Nummer 1 unter den SAP-Beratungshäusern! Vor exakt einem Jahr hatte All for One die ehemalige SAP-Tochter Steeb übernommen und war mit der Akquisition auf den Spitzenplatz unter den unabhängigen deutschsprachigen SAP-Dienstleistern aufgestiegen. Mit dem Stuttgarter Hauptsitz und weiteren Niederlassungen in den deutschen Ballungsgebieten sowie in Wien, Brüssel, Luxemburg und St. Gallen betreut **ALL FOR ONE STEEB** derzeit mehr als 2'000 Bestandskunden. Der erzielte Quantensprung durch die Übernahme von Steeb im vergangenen Dezember spiegelt sich auch in den Ergebnissen des Geschäftsjahres 2011/2012 wider, für das die Company eben vorläufige Zahlen veröffentlicht hat: Demnach konnte der Umsatz gegenüber dem Vorjahr von EUR 90.2 Mio. auf EUR 153.2 Mio. um 70% gesteigert werden, das EBIT legte von EUR 4.7 Mio. auf EUR 6.0 Mio. zu, womit die eigentlichen Unternehmensziele deutlich übertroffen wurden. Damit nicht genug:

Für das laufende Geschäftsjahr 2012/2013 hat ALL FOR ONE STEEB die bisherige Umsatzplanung von EUR 160 Mio. auf EUR 170 Mio. angehoben! Diese Entwicklung bleibt auch am Aktienmarkt nicht unbemerkt, wo der Aktienkurs seit Anfang 2009 von EUR 1.50 um satte 750% explodiert ist und erst in der vergangenen Woche allen Marktirritationen zum Trotz auf den höchsten Stand seit 12 Jahren klettern konnte. Angesichts eines KGVs von rund 10 auf Basis der Gewinnschätzungen der BankM per kommendem Jahr und den auf Seite 1 dargestellten Wachstumsplänen von SAP dürfte das Ende der Fahnenstange noch lange nicht erreicht sein. Legen Sie sich ein paar Stücke ins Depot und reiten Sie die Traumralley mit! (WKN 511 000, Kurs aktuell EUR 13.40, Reuters A1OS) Bleiben wir im IT-Sektor:

| Jahr | Umsatz (Mio. €) | EBITDA (Mio. €) | EBIT (Mio. €) | EBT (Mio. €) | ber. JÜ (Mio. €) | ber. EPS (€) | DPS (€) |
|----------|--------------------|--------------------|------------------|-----------------|---------------------|-----------------|------------|
| 2009/10 | 78,8 | 6,0 | 2,5 | 2,8 | 1,9 | 0,38 | 0,15 |
| 2010/11 | 90,2 | 7,8 | 4,7 | 5,0 | 6,7 | 1,38 | 0,25 |
| 2011/12e | 153,1 | 11,6 | 5,9 | 5,0 | 3,2 | 0,65 | 0,25 |
| 2012/13e | 170,1 | 15,0 | 8,8 | 7,4 | 4,9 | 1,01 | 0,27 |
| 2013/14e | 179,4 | 16,6 | 10,0 | 8,7 | 5,8 | 1,19 | 0,30 |

Quelle: BankM-Research

