



Reseller-Abkommen

## Fokus Systemoptimierung

Das Software- und Beratungsunternehmen DataVard und das auf Business Intelligence spezialisierte niederländische SAP-Beratungshaus Gaan haben eine Partnerschaft geschlossen.

Mit der Kooperation erweitert DataVard sein internationales Vertriebs- und Partnernetzwerk und stärkt den Geschäftsbereich Business Intelligence. Ziel ist es, gemeinsam mit Gaan neue Marktchancen zu nutzen und niederländische Unternehmen bei der Optimierung ihrer SAP-Systeme umfassend vor Ort zu begleiten. Mit der Kooperation verknüpfen beide Partner darüber hinaus vertriebliche Ziele. Geplant ist, bereits bestehende Kundenbeziehun-

gen in den Niederlanden zu intensivieren und neue Marktchancen wahrzunehmen. Die Kooperationspartner unterzeichneten daher ein Reseller-Abkommen und vereinbarten gemeinsame Kampagnen sowie Trainings- und Zertifizierungsmaßnahmen. Gemeinsame Kundenprojekte bei namhaften Unternehmen wurden bereits erfolgreich durchgeführt.

[www.datavard.com/de](http://www.datavard.com/de)  
[www.gaanconsulting.nl](http://www.gaanconsulting.nl)



» Wir freuen uns, mit Gaan einen Partner gefunden zu haben, der unsere Leidenschaft für Innovationen teilt. «

Gregor Stöckler, geschäftsführender Gesellschafter von DataVard.

All for One Steeb und Honico

## E-Commerce Integration für den Mittelstand

Honico eBusiness, spezialisiert auf das Thema Integration von SAP- und Non-SAP-Systemen, hat mit All for One Steeb einen neuen Partner gewonnen, welcher sich als SAP-Komplettanbieter im Mittelstand sehr gut positioniert hat.



Honico-eBusiness-Geschäftsführer Emil Hadner freut sich auf die Zusammenarbeit und die gemeinsamen Projekte mit All for One.

Mit über 2000 Kunden ist All for One Steeb nach eigenen Angaben die Nummer eins im deutschsprachigen SAP-Mittelstand. Durch die kürzlich geschlossene Partnerschaft werden den SAP-Kunden All-for-One-Steeb-Lösungen für den Bereich E-Commerce Integration angeboten, die sich durch hohe Standardisierung und schnelle Implementierung auszeichnen. Honico freut sich,

mit All for One Steeb den Marktführer im Bereich „SAP Business All in One“ als Partner begrüßen zu dürfen, und bringt ihr Angebot branchenunabhängiger Produkte und Expertisen in den Bereichen E-Commerce B2B, E-Commerce B2C und SAP-/Non-SAP-Integration in die Partnerschaft mit ein.

[www.all-for-one.com](http://www.all-for-one.com)  
[www.honico.de](http://www.honico.de)