

SIE SIND HIER: [HOME](#) NEWSDETAILS

28.03.2014

[UNTERNEHMEN](#)Von: [Berthold Wesseler](#)[All for One Steeb verstärkt sich bei Business-Analytics](#)

ÜBERNAHME VON AVANTUM GEPLANT

Der SAP-Partner All for One Steeb AG, Filderstadt, setzt seine Wachstumsstrategie mit der Übernahme der Avantum Consult AG, Düsseldorf, fort. Der 2003 gegründete, technologie-unabhängige Spezialist für Business-Analytics und Performance-Management ist überwiegend in Deutschland und der Schweiz tätig, beschäftigt aktuell rund 70 Mitarbeiter und erzielte im Geschäftsjahr 2013 etwa 10 Mio. Euro Umsatz.



Lars Landwehrkamp, Vorstandssprecher All for One Steeb AG zur Einstellung des Mitarbeiters Nr. 1.000: „Innerhalb von zehn Jahren haben wir uns personell verzehnfacht, innerhalb von zwei Jahren verdoppelt. Jetzt ist die Schallmauer durchbrochen.“

„All for One Steeb hat eine schlagkräftige Business-Unit im Analytics-Bereich“, kommentiert Michael Sinß, Vorstandssprecher bei Avantum Consult, die Übernahme. „Damit verstärken wir unsere Ressourcen und unsere Leistungsfähigkeit. Zudem wollen wir für die vielen Mittelstandskunden von All for One Steeb unser Leistungsangebot gemeinsam weiter ausbauen.“

Mit den drei alleinigen Aktionären und Vorständen Sinß, Dr. Thomas M. Fischer und Dirk Böckmann wurde eine Einigung über die Eckpunkte eines Kaufvertrags für alle Aktien erzielt. Die drei Vorstände werden auch nach der Übernahme, die im nächsten Quartal abgeschlossen werden soll, im Unternehmen tätig bleiben.

Buy&Build-Strategie fortgesetzt

Mit der geplanten Übernahme will Lars Landwehrkamp, der Vorstandssprecher All for One Steeb AG, seine Buy&Build-Strategie weiter fortsetzen. „Bei größeren Unternehmen werden mit Technologien wie SAP Hana, Mobile Solutions und anderen entscheidende Impulse für unseren Kernmarkt, den deutschsprachigen Mittelstand, generiert“, begründet Landwehrkamp den jüngsten Zukauf. Daher habe man sich erst vor kurzem mit dem Übertritt des Technologie-Teams der Gopa IT Consultant GmbH im Bereich Technologie-Consulting gezielt verstärkt.

„Nun wollen wir auch im Gesamtmarkt für Business-Analytics und Performance-Management eine führende Position einnehmen“, so Landwehrkamp weiter. Man gewinne mit der Übernahme eine gut eingeführte Marke und „zudem einen erweiterten Kundenzugang für unsere Outsourcing-, Technologie- und Cloud-Services.“ Immerhin betreut Avantum Kunden aus dem gehobenen Mittelstand und Großunternehmen wie die ANWR Group, Carl Kühne, Deutz, Daichi Sankyo, Takeda Pharma, Kirchhoff Gruppe, Knaf Gips, Merck, Mitsubishi Hitachi Power Systems Europe oder Paulaner.

Anzahl Mitarbeiter seit 2011 mehr als verdoppelt

Mit organischem Wachstum und den Übernahmen von Steeb (2011), OSC (2012), Orga und Webmaxx (beide 2013) ist die All for One Steeb AG zum SAP-Komplettdienstleister Nr. 1 im deutschsprachigen Mittelstandsmarkt aufgestiegen. Dabei hat sich die Anzahl Mitarbeiter mehr als verdoppelt, von 477 (30. September 2011) auf nunmehr mehr als 1.000. Zusätzlich zu den Unternehmenskäufen wurden alleine in 2013 über 100 neue Mitarbeiter eingestellt.

Mit Martin Rudzki, Spezialist für Systemintegration, kam schon vor Ankündigung der Avantum-Übernahme der tausendste Mitarbeiter an Bord. „Innerhalb von

AKTUELLE AUSGABE NEWSLETTER ARCHIV

AKTUELLE AUSGABE

Titelinterview mit Manfred Lackner, Prof. Engineering Systems AG
„Cloud Computing ist keine Entweder-oder-Entscheidung!“

Dr. Ralf Gräßler, Veda, zur Personalplanung im Mittelstand
IT-Fachkräftemangel hausgemacht?



ANZEIGEN

i-cademy ZUM IBM PROFI & FAHRT IN 12 MONATEN

PKS IMPROVING SOFTWARE

SPECIAL: 25 JAHRE AS/400

Mit Socialytics zum Feedback

Das Echo der Zeit

Das Business wird social

Vielgestaltige Serverzukunft



MEISTGELESENE ARTIKEL

[Cebit-Macher trotz Besucherschwund zufrieden](#)
HOCH HELMUT LÄSST NICHT NUR DIE SONNE STRAHLEN

[Tech Data kündigt Partnerschaft mit Consultants an](#)
INITIATIVE IT 3.0

[Elektronische Akten für den Spezialisten für elektrotechnische Produkte](#)
GIFAS-ELECTRIC FÜHRT ECM-SUITE EIN

ANZEIGEN

GEWINNSPIEL +++ NEW LETTER-GEWINNSPIEL +++ NEWSLETTER

... JETZT KOSTENLOS ANMELDEN UND EIN GALAXY NOTE 3 UND EINE GALAXY GEAR VON SAMSUNG GEWINNEN!

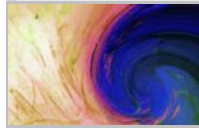
zehn Jahren haben wir uns personell verzehnfacht, innerhalb von zwei Jahren verdoppelt“, bilanziert Landwehrkamp das Wachstum. „Jetzt ist die Schallmauer durchbrochen.“

www.all-for-one.com

www.avantum.de

Bildquelle: All for One Steeb AG

Verwandte Artikel:



Mit OSC und Orga weiter auf der Übernahmewelle

ALL FOR ONE STEEB AUF KURS

Der SAP-Partner All for One Steeb meldete heute mit Vorlage des Geschäftsberichtes für das 1. Quartal des laufenden... [mehr lesen »](#)



SAP-Partner All for One Steeb vorsichtig optimistisch

STEEB KOSTETE 38,8 MIO. EURO

Der SAP-Partner All for One Steeb hat die nach der Übernahme der SAP-Tochter Steeb bewusst niedrig gesteckten Ziele im... [mehr lesen »](#)



Schwäbischer SAP-Partner stärkt Präsenz im Norden

ALL FOR ONE STEEB AG PLANT OSC-KAUF

Die All for One Steeb AG, Filderstadt, plant den Erwerb von zunächst 60 Prozent der Anteile an dem 1993 gegründeten SAP-Partner... [mehr lesen »](#)



Interview mit Lars Landwehrkamp, All for One Steeb

„ALL FOR ONE UND STEEB LASSEN SICH NICHT MEHR AUSEINANDERDIVIDIEREN!“

Im Gespräch mit Lars Landwehrkamp, Vorstandssprecher der All for One Steeb AG, Filderstadt [mehr lesen »](#)



All for One kauft SAP-Tochter Steeb komplett

VOLLZUG NOCH 2011 ERWARTET

All for One und SAP haben ihre exklusiven Verhandlungen über die Steeb Anwendungssysteme GmbH abgeschlossen. Demnach übernimmt... [mehr lesen »](#)

« Home

Gefällt mir Teilen Einer Person gefällt das. [Registriere dich](#), um sehen zu können, was deinen Freunden gefällt.

ANZEIGE

T-SYSTEMS MULTIMEDIA SOLUTIONS
Komplettdienstleister im digitalen Business

Tweets Folgen

DV-Dialog @DVDredaktion 2 Apr
 Handling von Gummibärchen+Lakritze: #Haribo implementierte im #Hochregallager #Lagerführungssystem LFS [dv-dialog.de/home-dvdialog/...](#)

Ralph Keck @RalphKeck 1 Apr
 Neueste Informationen zu den neuen HP Druckern der Serie "Officejet Enterprise". [fb.me/YVha17xr](#)
 Retweetet von DV-Dialog
 Öffnen

DV-Dialog @DVDredaktion 27 Mär
 #Altera und #Servergy neu im #IBM-Konsortium: Mehr Support für #OpenPower [dv-dialog.de/home-dvdialog/...](#)
 Öffnen

DV-Dialog @DVDredaktion 18 Mär
 Konsolidierung trotz „Familienaffären“: Fritz & Macziol @FuM_group mit erfolgreichstem 2. Halbjahr [dv-dialog.de/home-dvdialog/...](#)

Tweet an @DVDredaktion

IT-MARKT

[Techdata-Tochter ist „IBM Centre of Technical Excellence“](#)
TD AZLAN NEUE „IBM-EXZELLENZ“

[Michael Mors übergibt Geschäftsführung an Jörg Jung](#)
CHEFWECHSEL BEI UNIT4

[Micron neues Platin-Mitglied der Open Power Foundation](#)
INNOVATIVE SPEICHERLÖSUNGEN GEPLANT

[Embarcadero strebt Führungsrolle bei Daten-Architektur an](#)
CA VERKAUFT ERWIN

[Fritz & Macziol mit erfolgreichstem 2. Halbjahr](#)
KONSOLIDIERUNG TROTZ „FAMILIENAFFÄREN“

STELLENMARKT
 powered by StepStone

TITELINTERVIEW MIT MANFRED LACKNER, PROFI ENGINEERING SYSTEMS AG

„Cloud Computing ist keine Entweder-oder-Entscheidung!“

Themen wie Serverkonsolidierung, Virtualisierung, Speicherkonzepte sowie Netzwerk und Sicherheit im Rechenzentrum gehören zu den Kernkompetenzen der Profi Engineering Systems AG. Lackner sieht in Cloud-Infrastrukturen eine Weiterentwicklung dieser Technologien, weil sie viele klassische RZ-Komponenten und -Funktionen stärker integrieren und automatisieren.



VERANSTALTUNGEN

[IT-Messeherbst](#)

IT & BUSINESS 2014

[ECM World](#)

**ENTERPRISE-CONTENT-/DOKUMENTEN-
MANAGEMENT-NUTZEN SICHTBAR MACHEN**

[EuroCloud Deutschland_eco lädt ein](#)

EUROCLOUD DEUTSCHLAND CONFERENCE

[Profi AG](#)

WEBCASTS ZUR IBM SYSTEM I

[Messe Berlin startet „tools“](#)

DEN ANWENDER IM FOKUS
