

**Ausgabe**  
04.08.2014/Nr. 7-8/2014

**Medienart** Printmedien  
**Medientyp** Fachpresse  
**Erscheinungsweise** 10 x jährlich  
**Branche** PC Anwendung allgemein  
**Bundesland** Überregional  
**Nielsengebiet** nicht zugeordnet

**Auftrags-Nr.** 13612  
**Kunden-Nr.** 31272  
**Thema-Nr.** 051.069

**Suchbegriff(e)** 1. All for One, -Steeb AG

**Verlag** MEDIENHAUS Verlag GmbH, 51427 Bergisch Gladbach, Bertram-Blank-Straße 8, Tel.: 02204 9214 0, Fax: 02204 9214 30  
E-Mail: info@medienhaus-verlag.de, URL: www.medienhaus-verlag.de

**Redaktion** DV-Dialog Redaktion, 51427 Bergisch Gladbach, Bertram-Blank-Straße 8, Tel.: 02204 9214 0, Fax: 02204 9214 30  
E-Mail: redaktion@dv-dialog.de, URL: www.dv-dialog.de

Publikation	Auflage *		Reichweite** (in Mio.)	Medien-Nr.
	verkauft	verbreitet		
DV-Dialog	2.150	13.720	14.100 <sup>1</sup>	0,08 <sup>a</sup>

Quelle(n): \* 1. Verlagsangabe \*\* a. gewichtet  
© Copyright des Artikels liegt beim Verlag

### Aus dem Inhalt

#### Portolan fokussiert wieder IBM i

Der SAP-Geschäftsbereich geht an All for One Steeb | Seite 2

ESA

## Portolan fokussiert IBM i

Der 2008 gegründete SAP-Geschäftsbereich geht an All for One Steeb

Die Portolan Commerce Solutions GmbH, Ilsfeld, übergibt ihre SAP-Business-By-Design-Kunden an die All for One Steeb AG. Seit 2008 hatte der Software-Experte für internationale Finanzbuchhaltung mit der On-Demand-Lösung BBD der SAP einen zweiten Geschäftsbereich neben der eigenen IBM-i-basierten Komplettlösung EVM aufgebaut.



**Portolan-Chief  
Joachim Nürk:**

Konzentration auf das eigene Softwarepaket EVM auf der Plattform IBM i (AS/400)

„Wir haben unseren Business-by-Design-Kunden genau zugehört und uns nach weiterem Innovationspotential und zusätzlichen Entwicklungsperspektiven umgesehen“, begründet Portolan-Chief Joachim Nürk die Entscheidung für All for One Steeb. „Leistungsstarke Support-Organisation, ausgeprägtes Branchen-Know-how, eigene Zusatzlösungsentwicklung, ein Cloud Campus zur Ausbildung von Experten und große Erfahrung bei Integrationsprojekten gaben den Ausschlag.“ Bei All for One Steeb seien die BBD-Kunden in den besten Händen, während Portolan sich auf EVM fokussieren könne, ein modulares Softwarepaket für den Mittelstand auf der Plattform IBM i (AS/400).

„Wir stehen für Integration“, verweist Andree Stachowski, Geschäftsleitung Vertrieb bei All for One Steeb, in der Presseinformation direkt auf SAP Hana. Damit erhalte das gesamte SAP-Lösungsportfolio eine durchgängige Basis, damit führe man On-Premise- und Cloud-Landschaften zusammen und damit schaffe man zusätzliche Innovationspotentiale. So reiche der Einsatz von Cloud-Lösungen längst über spezifische Abteilungsaufgaben wie Reisemanagement oder Recruiting hinaus und schließe mit BBD ganze Unternehmenseinheiten mit ein.



**Andree  
Stachowski,**  
Geschäftsleitung  
Vertrieb bei der All  
for One Steeb AG

„Mit nunmehr rund 80 Kunden sehen wir uns hier im deutschsprachigen Markt ganz vorne und sind einer der wenigen Partner, die das gesamte SAP-Cloud-Portfolio – über 30 Lösungen – betreuen“, so Stachowski weiter. Immer mehr Kunden nutzen nach seinen Worten Business All-in-One Lösungen am Hauptsitz oder an den Produktionsstandorten in Verbindung mit BBD für ihre Vertriebs- oder Servicestandorte.

[www.portolancs.com](http://www.portolancs.com)