

Ausgabe  
01.10.2012/Nr. 10/2012

Seite 7  
Rubrik

Heftumfang 24 Seiten  
Medienart Printmedien  
Medientyp Fachpresse  
Erscheinungsweise 10 x jährlich  
Branche PC Anwendung allgemein  
Bundesland Überregional  
Nielsengebiet nicht zugeordnet

Auftrags-Nr. 13612  
Kunden-Nr. 31272  
Thema-Nr. 051.069

Suchbegriff(e) 1. All for One, -Steeb AG

Verlag MEDIENHAUS Verlag GmbH, 51427 Bergisch Gladbach, Bertram-Blank-Straße 8, Tel.: 02204 92140, Fax: 02204 921430  
E-Mail: info@medienhaus-verlag.de, URL: www.medienhaus-verlag.de

Redaktion DV-Dialog Redaktion, 51427 Bergisch Gladbach, Bertram-Blank-Straße 8, Tel.: 02204 92140, Fax: 02204 921430  
E-Mail: redaktion@dv-dialog.de, URL: www.dv-dialog.de

Publikation	Auflage *		Reichweite**		Medien-Nr.
	verkauft	verbreitet	gedruckt	(in Mio.)	
DV-Dialog	2.600	13.950	14.270 <sup>1</sup>	0,07 <sup>a</sup>	6231

Quelle(n): \* 1. Mediadaten \*\* a. gewichtet

© Copyright des Artikels liegt beim Verlag

## All for One Steeb AG plant OSC-Übernahme

Die All for One Steeb AG, Filderstadt, plant den Erwerb von zunächst 60 Prozent der Anteile an dem 1993 gegründeten SAP-Partner „Open Systems Consulting“ (OSC). Die Lübecker Firmengruppe erzielte mit insgesamt rund 80 Mitarbeitern zuletzt ca. 8 Mio. Euro Jahresumsatz. Mit der Beteiligung will All for One Steeb die lokale Präsenz in Norddeutschland ausbauen und so die Kundenbetreuung deutlich intensivieren. „OSC und All for One Steeb arbeiten bereits viele Jahre erfolgreich als Geschäftspartner zusammen“, erklärt Lars Landwehrkamp, Vorstandssprecher der All for One Steeb AG. OSC betreue eine große Kundenbasis in der Konsumgüter- und Prozessindustrie sowie in der betrieblichen Logistik. „Diese gute Basis wollen wir gemeinsam weiter kräftig ausbauen“, so Landwehrkamp weiter. Deshalb habe man mit den drei Aktionären der Mysosc.com AG (Dr. Dietmar Kamp, Timm Nissen und Peter Duve) eine Absichtserklärung unterzeichnet, die letztlich eine vollständige Übernahme inklusive der Tochterfirmen vorsieht. Demnach will die All for One Steeb AG zunächst 60 Prozent der Aktien an der Gesellschaft erwerben, die übrigen 40 Prozent nach Beendigung eines mehrjährigen Earn-out-Zeitraums. Die drei Gründer sollen Vorstände von Mysosc.com sowie Geschäftsführer von deren Töchtern blei-



Hat in Lübeck eingekauft: **Lars Landwehrkamp**, Vorstandssprecher der All for One Steeb AG

ben. Das sind die OSC Open Systems Consulting GmbH, Lübeck, die OSC Smart Integration GmbH und OSC Business Solutions GmbH, beide Hamburg, sowie die OSC Business Xpert GmbH, Burgdorf. All for One Steeb versteht sich als „verlässlicher Generalunternehmer für den Mittelstand“ und betreut mit rund 700 Mitarbeitern über 2.000 Kunden aus dem Maschinen- und Anlagenbau, der Automobilzulieferindustrie, der Konsumgüterindustrie, dem technischen Großhandel und dem projektorientierten Dienstleistungsumfeld. **Dirk Sonntag**